



S L S A L A H

اسم البرنامج التدريبي : **Advanced:**
Business English Booklet:
عنوان الجلسة : **Networking & Professional Small Talk**

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

الافتتاحية

يطيب لنا في منصة سلسلة كيريز أن نرحب بكم في البرنامج التأهيلي

“Advanced Business English Booklet”

إن هذا البرنامج يأتي في إطار الجهود المستمرة لتطوير القدرات وتحسين الأداء في المجالات المهنية والحياتية. ونأمل أن يكون هذا البرنامج فرصة لتعلم المهارات الجديدة وتبادل الخبرات بين المتدربين.

حيث تناقش موضوعات هذا البرنامج النقاط الأساسية في الاستماع للصوتيات تخص سوق العمل.

شكراً لكم على حضوركم وتفاعلكم..

كما نتمنى لكم وقتاً مفيداً وممتعاً في هذا البرنامج..

إقرار وتعهد

إقرار تعهد حقوق ملكية فكرية

الحقيبة التأهيلية تعود حقوق ملكيتها الفكرية منصة سلسلة كريرز وتستخدم لأغراض التأهيل عبر المنصة وعليه أتعهد بعدم استخدام محتوى الحقيبة التأهيلية (مادة علمية، استبانات، حالات دراسية، صور، رسوم توضيحية، ...) خارج المنصة أو مشاركتها مع الغير دون أخذ الموافقات الرسمية والنظامية الصريحة الإلزامية، لذلك من صاحب حق الملكية الفكرية، وبناءً عليه أتحمّل كافة المسؤوليات القضائية الناتجة عن المطالبات والتعويضات المترتبة على الإخلال بذلك..

دليل البرنامج التأهيلي

الجلسة ٨

الهدف العام للبرنامج



التواصل المهني والمبادرات الصغيرة الاحترافية.

الأهداف التفصيلية للجلسة



١. يتقن الموضوعات الآمنة وبدايات المحادثة في السياقات المهنية.
٢. يقدم عرضاً تعريفياً مختصراً ما يقارب ٣٠ ثانية (بثقة).
٣. يتجنب الموضوعات (الحساسية ثقافياً) السياسة/الدين.

موضوعات الجلسة



- الموضوع الأول: اختيار المواضيع بحرص.
- الموضوع الثاني: Elevator Pitch
- الموضوع الثالث: Interactive Drills & Exercises
- الموضوع الرابع: MCQs & Wrap-Up

ساعات البرنامج



٤٨٠ ساعة

قائمة المصطلحات

م	المصطلح	التعريف
١	Elevator Pitch	الخطاب أو العرض المختصر
٢	Culturally divisive	مواضيع مثيرة للانقسام
٣	Invasive	التطفل
٤	Religion	الدين
٥	finances	الموارد المالية

الموضوع الأول أهداف الدرس

مقدمة

في الجلسة الثامنة سنستعرض العروض الخطابية والتحدث أمام الجمهور و الدبلوماسية في التعامل مع قائمة من المواضيع المحبذة و الغير محبذة في النقاشات.

العنصر الأول

مرجعية علمية وجميع النقاط التي نستطيع التحدث بها بإسهاب والمواضيع التي تستبعد عن النقاش.

تعداد ١:

النقاط الرئيسية ◀

تعداد ٢:

Conversation Topics 📖

Elevator Pitch 📖

تعداد ٣:

١. الأنشطة المرفقة والتدريبات التطبيقية

٢. MCQs & Wrap-Up

I. Lesson Objectives

By the end of this lesson, students will:

I. Master safe topics and conversation starters for professional settings.

- يتقن الموضوعات الآمنة وبدايات المحادثة في السياقات المهنية .

II. Deliver a ٣٠-second elevator pitch confidently.

- يقدم عرضًا تعريفياً مختصرًا (٣٠ ثانية) بثقة .

III. Avoid culturally sensitive topics (politics/religion).

- يتجنب الموضوعات الحساسة ثقافيًا (السياسة/الدين) .

II. Key Techniques with Bilingual Examples

Conversation Topics .A

Do	English Example	Arabic Example
Industry trends	"What do you think about AI in marketing?"	ما رأيك في استخدام الذكاء الاصطناعي في التسويق؟
Recent professional news	"Have you attended the Tech Expo this year?"	هل حضرت معرض التكنولوجيا هذا العام؟
Neutral common ground	"How was your experience with the conference app?"	كيف كانت تجربتك مع تطبيق المؤتمر؟

Avoid	Why
Politics/Religion	Culturally divisive
Personal finances	Invasive

B. Elevator Pitch /

Structure:

١. Who you are: "I'm a logistics specialist at X Corp."

أنا متخصص لوجستيات في شركة X .

٢. What you do: "I help companies reduce shipping costs by ٢٠٪."

أساعد الشركات في خفض تكاليف الشحن بنسبة ٢٠ ٪ .

٣. Value hook: "I'd love to discuss how we might collaborate."

أود مناقشة سبل التعاون.

III. Interactive Drills & Exercises

Drill 1: Topic Sorting (0 mins)

Task: Classify topics as Safe or Risky using Zoom poll or flashcards:

- Safe: "Recent industry conference"
- Risky: "Your salary"

Drill 2: Elevator Pitch Builder (v mins)

Template:

"Hi, I'm [Name]. I [role] at [company]. I specialize in [skill]. Recently, I [achievement]. Let's connect!"

Arabic Template:

"مرحبًا، أنا [الاسم]. [أعمل كـ] وظيفة [في] شركة. [تخصصي هو] مهارة. [مؤخرًا، قمت بـ] إنجاز. [دعونا نتواصل]!"

- Tool: Use Jamboard for collaborative pitch building.

Drill ٣: Speed Networking (١٠ mins)

Breakout Rooms:

١. Pairs practice introductions (٢ mins each).

٢. Rotate partners every ٤ mins.

٣. Feedback: Vote for "Most Memorable Pitch" via chat.

IV. Practical Exercise (١٠ mins)

Task: Record a ٣٠-second elevator pitch (submit via Flipgrid/Loom).

- Criteria:

- Clarity

- Confidence

- Cultural sensitivity

V. MCQs & Wrap-Up (0 mins)

Quiz:

I. What is the best networking question?

- a) "How much do you earn?"
- b) "What challenges is your industry facing?"
- c) "Are you married?"
- d) "Can you give me a job?"

EXIT TICKET: SHARE ONE PROFESSIONAL CONTACT GOAL (E.G., "CONNECT WITH 3 IT MANAGERS").

VI. Homework

١. Refine your pitch based on peer feedback.
٢. Attend a virtual networking event and note ٢ successful conversation starters.